

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin **Verkaufsberater (m/w/d)** **für Landtechnik im Außendienst**

Wir zählen mit mehr als 440 Mitarbeiter/innen an 23 Standorten mit den Unternehmensfeldern Agrar, Landtechnik, Raiffeisen Märkte, Bau- und Gartenmärkte, Energie und Elektrotechnik zu einer der großen Genossenschaften in Deutschland.

Das sollten Sie mitbringen

- Ausbildung oder Studium im landwirtschaftlichen Bereich
- Begeisterung für Landtechnik und Digitalisierung
- Leidenschaft im Umgang mit Kunden sowie kundenorientiertes Denken und Handeln
- Überzeugungskraft und sicheres Auftreten
- flexible, zuverlässige und selbstständige Arbeitsweise
- Teamfähigkeit
- im Idealfall Führerscheinklasse C/CE
- fundierte MS Office-Kenntnisse

Zu Ihren Aufgaben zählen

- professionelle Präsentation und Vorführung innovativer Landtechnik
- Beratung der Kunden in Bezug auf die Technik und den optimalen Einsatz im landwirtschaftlichen Betrieb
- Integration von digitalen Lösungen in der Verkaufsförderung
- Durchführung von Produkteinweisungen direkt beim Kunden
- intensive Zusammenarbeit mit den Verkaufsberatern und den Werkstätten
- permanente Fort- und Weiterbildung im Bereich der Landtechnik und Precision Farming


Wir bieten


- eine leistungsgerechte Entlohnung sowie attraktive Sozialleistungen
- Raum zum selbstständigen Arbeiten in einem kollegialen, motivierten Vertriebsteam
- perspektivische Entwicklungsmöglichkeiten in einem zukunftsorientierten Unternehmen.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.
Gerne auch per mail als PDF-Datei an bewerbungen@agroa.de

Ansprechpartner

Klaus Koser

 0 72 62 / 922 - 123

 bewerbungen@agroa.de

